



Bizline, die Eigenmarke der Rexel-Gruppe (einer der weltweit führenden Distributoren für Elektroartikel), ist auf die Entwicklung und den Vertrieb von Werkzeugen und Verbrauchsmaterial für Elektroinstallateure spezialisiert. Wir sind über das Rexel-Vertriebsnetz in 18 Ländern der Welt vertreten.

Als junges und schnell wachsendes internationales Unternehmen sind wir bestrebt, unsere Präsenz in der Schweiz in enger Zusammenarbeit mit unserem lokalen Vertriebspartner EM (Elektro Material) auszubauen. Das Wachstum von Bizline bei EM basiert auf der Entwicklung unserer Produktpalette und deren Anpassung an die lokalen Anforderungen sowie einer starken kommerziellen Präsenz vor Ort, sowohl im Filialnetz als auch bei unseren Kunden.

Für Bizline mit Sitz in Zürich suchen wir eine/n

Sales Manager

Ihre Aufgaben

In dieser verantwortungsvollen Verkaufsaufgabe im Aussendienst übernehmen Sie in der ganzen Schweiz die aktive Marktbearbeitung sowie die Umsetzung und Überwachung eines nationalen und regionalen Handlungskonzepts. Sie Stellen die konkrete Umsetzung der Verkaufsstrategie sicher, übernehmen eine tragende Rolle in der Marktbearbeitung und geben wichtige Inputs durch Wettbewerbsbeobachtung weiter. Ebenso gehören die Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen sowie die Akquisition von Neukunden und Objektaufträgen zu Ihrem Aufgabengebiet. Sie informieren die internen Stellen über Kundenbedürfnisse und Markttrends.

Ihr Profil

Sie verfügen über eine Grundausbildung zum Elektroinstallateur sowie über eine Weiterbildung im kaufmännischen Bereich. Ihre mehrjährige Vertriebserfahrung in Akquisition und Verkauf mit Entscheidungsträger macht Sie für unsere Kunden zum geschätzten Partner. Moderne Informationssysteme zur Entwicklung der Kundenbeziehung sind Ihnen wichtige Helfer bei der Realisierung Ihrer Ziele und Resultate. Ihren Erfolg verdanken Sie Ihrem gewinnenden Auftreten, Ihrer Verhandlungssicherheit und Abschlussorientierung. Der hohe Dienstleistungsgedanke, die fokussierte Kundenorientierung sowie gute PC und MS Office Kenntnisse runden Ihr Profil ab. Sie sprechen fließend Deutsch und Französisch. Englisch und Italienisch von Vorteil.

Unser Angebot

Nebst einer selbstständigen und abwechslungsreichen Aufgabe erwartet Sie ein kollegiales Umfeld, ein sympathisches Team und attraktive Anstellungsbedingungen. Kaderbeteiligungssystem mit 90/10 fixe/variable Entlohnung. Die Funktion ist mit Geschäftsreisen verbunden (Auto, Zug oder Flug). Ein Auto, Laptop und Handy werden zur Verfügung gestellt.

Sind Sie an dieser neuen Aufgabe interessiert und erfüllen unsere Anforderungen? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail zuhanden von **marianne.kaufmann@e-m.ch**