



Die **Elektro-Material AG** ([www.elektro-material.ch](http://www.elektro-material.ch)) mit 9 Niederlassungen, dem Lichtkompetenzzentrum und rund 700 Mitarbeitenden, ist heute das führende Grosshandelsunternehmen der Schweizer Elektro-Installationsbranche. Mit einem über 250'000 Artikeln umfassenden Verkaufssortiment und einer sehr hohen Lieferbereitschaft erfüllen wir höchste Kundenansprüche. Die Elektro-Material AG gehört zum Rexel-Konzern (über 27'000 Mitarbeitende) – einem der führenden Elektro-Grosshandels-Konzerne weltweit. Wir sind am Wachsen und suchen für diese neu geschaffene Stelle einen engagierten (w/m)

## Product Manager – Schalten & Stecken/Anschliessen & Verbinden/Steuern & Schützen Category Management in der Elektro-Installationsbranche – Ihre neue Herausforderung!

### Ihre Herausforderung

Für Ihre Produktgruppen tragen Sie die Budgetverantwortung. Aufgrund von internen/externen Marktforschungsergebnissen, Marktbeobachtungen sowie Trendanalysen erstellen Sie ein den Kundenbedürfnissen erfolgsversprechendes Sortiment. Mit dem Einkäufer und Supply Manager sichern Sie die Lieferfähigkeit. Mit dem Pricing Manager werden die Verkaufskonditionen bestimmt. Der Katalog- und der Online Marketing-Manager sowie die Marketingfachleute unterstützen Sie in der Präsentation Ihrer Produkte und in den unterschiedlichsten Aktionen. Mit den IT-Fachleuten und dem Verkauf werten Sie die Ergebnisse Ihrer Massnahmen aus. Aufgrund der gewonnenen Erkenntnisse leiten Sie Sortimentserweiterungen, Sortimentstraffungen, Abverkaufsaktionen etc. ein. In einem permanenten Prozess optimieren Sie Ihr Sortiment, damit der Bekanntheitsgrad, Umsatz und die Marge sowie der Kundenumsatz/Einkauf steigen – um einige Messkriterien zu nennen. Als Unternehmer im Unternehmen managen Sie Ihre Sortimente mit hoher Selbstständigkeit!

### Ihre Kompetenzen und Erfahrungen

Nach einer elektrotechnischen Grundausbildung haben Sie sich durch Weiterbildung und mehrjährige berufliche Erfahrungen als Product Manager ein fundiertes Wissen in der Bestimmung und Optimierung von Sortimenten angeeignet. Diese Erfahrungen haben Sie vorwiegend in der Bau-/Baunebenbranche und in der Industrie für B2B-Kunden erworben. Der Umgang und die Freude am Arbeiten mit modernen IT-Hilfsmitteln, mit Datentabellen und Zahlen sowie im speziellen mit Excel und PP ermöglichen Ihnen ein effizientes Arbeiten. Ihre B2B Marketing- und Werbeerfahrung werden Sie intensiv nutzen können. Im Dialog mit den internen Fachstellen sind Sie ein guter Zuhörer und gleichzeitig ein durchsetzungsstarker Macher. Nach der Erarbeitung der Fakten entscheiden Sie selbstbewusst, schnell und sicher. Als guter Kommunikator präsentieren Sie Ihre Strategie und Ihre Massnahmen erfolgreich. Den Product Manager-Prozess mit den 4 Ps beherrschen Sie. Sie haben Interesse, diese Fähigkeiten mit dem 8-Phasenprozess des Category Managers beim führenden Elektrogrosshändler der Schweizer Elektro-Installationsbranche, in einem hochprofessionellen Umfeld, theoretisch und praktisch zu lernen? Der Kontakt mit unseren Filialen und unserem Mutterhaus ermöglicht Ihnen, Ihre Französisch- und Englischkenntnisse anzuwenden.

### Unsere Leistungen

Als innovativer, schweizweit führender Elektrogrosshändler hat die Elektro-Material AG vor einigen Jahren das Category Management eingeführt. Sie sind erfahrener PM und haben keine Erfahrung im CM? Wir ermöglichen Ihnen intern/extern umfassende Aus- und Weiterbildungen im Category Management (CAS, MAS etc.) sowie die tägliche, praktische Anwendung. Die Grösse unserer Unternehmung, modernste Sachmittel und eine optimierte Logistik-Organisation erlaubt uns, das Category Management klassisch umzusetzen. Der offene Gedankenaustausch mit den Category Manager Kollegen sowie den professionellen Fachleuten der anderen Fachbereiche ermöglicht Ihnen, einen permanenten Wissenstransfer. Sie erhalten grosse Freiräume und Gestaltungsspielräume in der Umsetzung. Mitarbeiterförderung und -entwicklung sind in der EM-Firmenkultur keine Schlagworte. Das Salär und die Lohnnebenleistungen entsprechen der geforderten Kompetenz dieser Funktion.



SCAN ME !



Bitte senden Sie Ihre **vollständigen Bewerbungsunterlagen** per E-Mail an [info@p4p-consulting.ch](mailto:info@p4p-consulting.ch) mit dem Vermerk **CH-2001-603**.  
p4p consulting GmbH - 8152 Glattbrugg - [www.p4p-consulting.ch](http://www.p4p-consulting.ch)