



Efficacité.Maîtrise.

## **Electro-Matériel SA**

Rue Traversière

CH – 1950 Sion

Téléphone +41 27 324 40 06

[florence.monnet@e-m.ch](mailto:florence.monnet@e-m.ch)

[electro-materiel.ch](http://electro-materiel.ch)

Electro-Matériel SA est le leader suisse dans le domaine de la distribution de matériels électriques. Avec un centre de compétence en éclairage EM Lumière et répartis dans 9 succursales, ce sont plus de 700 collaborateurs qualifiés qui contribuent au succès de notre entreprise. Nous proposons un assortiment de plus de 250'000 articles, un conseil de spécialiste, un haut degré de disponibilité ainsi qu'un service de livraison rapide à notre clientèle professionnelle. Electro-Matériel SA fait partie du Groupe Rexel.

Dans le cadre du développement de notre succursale de Sion, nous sommes à la recherche, de suite ou à convenir, d'un

## **Un(e) responsable des ventes (fr/all) 100% avec fonction de responsable commercial région Haut-Valais (30%)**

### **Branche électrotechnique**

#### **Votre profil**

- Vous êtes de langue maternelle allemande avec une excellente connaissance du français ou l'inverse.
- Vous êtes orienté vers l'avenir avec un sens du service fortement développé et vous disposez de compétences techniques dans les domaines de l'électricité ou de l'automatisation. Vous agissez en véritable coordinateur d'activité et la mise en réseau de plusieurs acteurs est pour vous une évidence dans le succès d'une entreprise. Rigoureux et structuré, vous êtes à l'aise avec les activités de vente gravitant autour d'une entreprise de service. Offrir un haut niveau de qualité est pour vous l'un des piliers du succès et votre façon de conduire votre équipe est transportée par cet état d'esprit.
- Entrepreneur dans l'âme vous avez plaisir à suivre un portefeuille de clients actuels pour rester proche du terrain, et vous découvrez de nouveaux potentiels dans la région du haut-valais grâce à vos capacités de réseautage.
- Vivre une aventure en tant que membre de la direction de la succursale pour la développer au sein d'un grand groupe vous motive ? Participer aux décisions stratégiques en apportant des idées et en soutenant les objectifs de vos collègues est pour vous un moteur quotidien, tel est le dessin de vos journées qui s'annoncent variées et attrayantes.

#### **Votre mission**

- En qualité de responsable des ventes, vous avez la responsabilité d'une équipe de vente interne et d'une petite équipe de commerciaux. Vous coordonnez et dynamisez l'équipe dans un esprit de cohésion et de développement. Vous informez régulièrement l'équipe de vente et la direction sur les résultats obtenus, les objectifs à atteindre et les points d'amélioration.
- Vous assurez le respect des directives de vente, tout en garantissant une qualité de service élevée en maintenant un excellent niveau de formation de vos équipes. Vous participez à l'avenir de la succursale en restant à l'écoute des clients, grâce à des services répondant aux besoins d'aujourd'hui et de demain.
- Vous participez à la mise en œuvre de la stratégie commerciale, définissez les plans d'action commerciaux et les budgets de vente, enfin vous surveillez la performance des ventes.
- Coté terrain, vous assurez le suivi de la clientèle haut-valaisanne avec le précieux soutien de l'équipe interne, et définissez la stratégie de développement pour le futur.

**Comment nous rejoindre :** Vous aimeriez évoluer dans une entreprise moderne offrant d'excellentes prestations sociales ? Merci de nous envoyer votre dossier de candidature complet avec photo et prétentions salariales, uniquement par voie électronique à [florence.monnet@e-m.ch](mailto:florence.monnet@e-m.ch)  
Nous rendrons réponse uniquement aux dossiers respectant les critères demandés.